

**Техническое задание
на оказание комплексной услуги по поиску и подбору иностранного покупателя***

1. Общие положения:

Заказчик : АНО «Агентство инвестиционного и экспортного развития Республики Марий Эл».

Получатель: субъект малого и среднего предпринимательства Республики Марий Эл.

Предмет договора: Комплексная услуга по содействию в поиске и подборе иностранного покупателя.

Продукция Получателя: деревянные банные изделия из липы.

Сайт Получателя: по запросу.

Страны поиска: Казахстан, Беларусь. В коммерческом предложении укажите страну или страны, по которым готовы оказать комплексную услугу.

Потенциальные покупатели: оптовые покупатели.

2. Комплексная услуга включает в себя:

✓ *Услугу по поиску и подбору иностранного покупателя, которая включает:*

- формирование списка «холодных» контактов из не менее 20 потенциальных иностранных покупателей (далее – Партнеры) для каждой страны поиска с указанием наименования организации и ее местонахождения, а также контактные данные: Ф.И.О. ответственного сотрудника иностранного хозяйствующего субъекта, телефон, адрес электронной почты;
- согласование списка Партнеров с Получателем и Заказчиком;
- формирование списка «теплых» контактов из не менее 10 Партнеров для каждой страны поиска.

✓ *Услугу по сопровождению переговорного процесса, которая включает:*

- проведение первичных переговоров с контактными лицами Партнеров и направление им презентационных материалов для определения и подтверждения интереса к сотрудничеству с Получателем;
- организацию не менее 5 переговоров с Партнерами для каждой страны поиска очно или с использованием видео-конференц-связи, включая при необходимости, последовательный перевод.
- содействие в проведении переговоров с целью заключения экспортного контракта между Получателем услуг и иностранным покупателем из списка «теплых» контактов.

Сроки оказания комплексной услуги: до 50 календарных дней.

По итогам оказания комплексной услуги по поиску и подбору иностранного покупателя

Исполнитель предоставляет Заказчику и Получателю:

- 1) текстовый отчет (в электронном и бумажном видах), включающий краткую справку о стране поиска и подбора потенциального покупателя, списки «холодных» и «теплых» контактов, информацию о проведенных переговорах с Партнерами в формате видео-конференц-связи (даты, содержание и результаты встреч), фото переговоров или скрины проведенных ВКС.
- 2) акт сдачи-приемки оказанной комплексной услуги, включающей услугу по поиску и подбору иностранного покупателя, сопровождению переговорного процесса.

* Оказание комплексной услуги проводится в соответствии с Приказом Минэкономразвития РФ от 18.02.2021 N 77 " Об утверждении требований к реализации мероприятия по созданию и (или) развитию центров поддержки экспорта, осуществляемого субъектами Российской Федерации, бюджетам которых предоставляются субсидии на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства, а также физических лиц, применяющих специальный налоговый режим "Налог на профессиональный доход", в субъектах Российской Федерации в целях достижения целей, показателей и результатов региональных проектов, обеспечивающих достижение целей, показателей и результатов федерального проекта "Акселерация субъектов малого и среднего предпринимательства", входящего в состав национального проекта "Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы", и требований к центрам поддержки экспорта" (ред. от 25.03.2022).