

УТВЕРЖДЕНО
приказом АНО «АИЭР РМЭ»
от «21» апреля 2022 г. № 10-1/О

Положение
о предоставлении комплексной услуги по обеспечению участия
субъектов малого и среднего предпринимательства Республики Марий Эл
в акселерационной программе "Экспортный форсаж"

1. Общие положения

1.1. Настоящее Положение регламентирует порядок предоставления субъекту малого и среднего предпринимательства, зарегистрированному в установленном порядке на территории Республики Марий Эл, комплексной услуги по обеспечению его участия в акселерационной программе "Экспортный форсаж", разработанной Школой экспорта АО «Российский экспортный центр» (далее по тексту- Школа экспорта РЭЦ) по развитию экспортной деятельности.

1.2. Основные понятия:

Агентство – Автономная некоммерческая организация «Агентство инвестиционного и экспортного развития Республики Марий Эл».

Субъект МСП – субъект малого и среднего предпринимательства, зарегистрированный в установленном порядке на территории Республики Марий Эл.

АО «Российский экспортный центр» (далее по тексту- РЭЦ) - государственный институт поддержки несырьевого экспорта, предоставляющий российским экспортерам широкий спектр финансовых и нефинансовых мер поддержки; правовой статус РЭЦ закреплен принятием федерального закона от 29 июня 2015 года № 185-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон О банке развития».

Школа экспорта РЭЦ- АНО ДПО «Школа экспорта РЭЦ», дочерняя структура РЭЦ, уполномоченная на реализацию образовательной программы по оказанию информационно-консультационной поддержки в рамках проекта экспортной акселерации субъектов МСП в Республике Марий Эл.

Информационно-консультационные услуги - услуги, оказываемые субъектам МСП в форме экспертного сопровождения и поддержки (в период между информационными модулями), в рамках которых обучающиеся субъекты МСП получают необходимые практические навыки, позволяющие обеспечить подготовку плана реализации экспортных проектов.

Программа информационных модулей - программа в области внешнеэкономической (экспортной) деятельности, реализуемая на модульной основе в очном и дистанционном форматах с использованием специально разработанных информационных, презентационных, аудио- и видеоматериалов.

Специалист по сопровождению акселерационной программы в Республике Марий Эл- высококвалифицированный специалист в экспортной деятельности, прошедший обучение по программе повышения квалификации «Экспортный форсаж для специалистов» и аттестованный Школой экспорта РЭЦ в качестве трекера или наставника для осуществления образовательной и информационно- консультационной поддержки участников экспортной деятельности акселерационной программы в Республике Марий Эл.

Трекер акселерационной программы- специалист, который работает с субъектом МСП под руководством наставника, обеспечивает команду участников на результат

Наставник акселерационной программы - специалист, который взаимодействует с предприятием -участником акселерационной программы на всех ее этапах, оказывает им необходимую помощь и поддержку в работе над экспортным проектом.

1.3. Агентство совместно со Школой экспорта РЭЦ организует в Республике Марий Эл проведение акселерационной программы «Экспортный форсаж». Акселерационная программа

«Экспортный форсаж» направлена на реализацию экспортного потенциала субъектов МСП-участников программы и нацеленная на формирование у них системного подхода к структурированию экспортного проекта выбора рынка до расчета оптимального логистического маршрута, минимизации рисков, снижения издержек. Акселерационная программа «Экспортный форсаж» включает в себя программу информационных модулей и комплекс информационно-консультационных услуг.

1.4. Передача прав на реализацию акселерационной программы «Экспортный форсаж» осуществляется на основании соглашения о совместной реализации акселерационной программы, заключаемого между Министерством промышленности, экономического развития и торговли Республики Марий Эл, Агентством, РЭЦ и Школой экспорта РЭЦ (далее по тексту-соглашение о реализации).

В рамках соглашения о реализации Агентство получает статус оператора акселерационной программы Школы экспорта РЭЦ «Экспортный форсаж» в Республике Марий Эл. Координацию реализации программы, формирование перечня специалистов акселерационной программы (тренеров, трекеров, наставников) и методическое сопровождение реализации акселерационной программы «Экспортный форсаж» обеспечивает Школа экспорта РЭЦ.

1.5. Организация участия субъектов малого и среднего предпринимательства в акселерационной программе Школы экспорта РЭЦ «Экспортный форсаж» включает следующее:

1.5.1. Формирование базы субъектов малого и среднего предпринимательства - потенциальных участников программы. Формирование сводной базы данных компаний осуществляется с учетом регионального признака на основе критериев, позволяющих с использованием внешних и внутренних источников информации выявить данные компании. К внешним источникам информации относятся базы данных и интернет-ресурсы, содержащие информацию о юридических лицах, зарегистрированных в Российской Федерации, к которым может быть получен свободный доступ, открытие базы данных федеральных министерств и ведомств, таких как: Федеральная служба государственной статистики, Федеральная налоговая служба, Федеральная таможенная службы, Федеральная антимонопольная служба, Росфинмониторинг и пр.

1.5.2. Проведение мероприятий, направленных на отбор субъектов МСП для участия в акселерационной программе «Экспортный форсаж». Школой экспорта РЭЦ утверждены методические рекомендации, которые определяют порядок, этапы и условия организации и проведения оценочных мероприятий в целях отбора компаний, соответствующих установленным требованиям для включения в экспортную акселерационную программу. Ключевые этапы оценки потенциальных участников направлены на выявление возможности и готовности у компании реализовать существующий экспортный потенциал и обеспечить достижение целевых результатов участия в экспортной акселерационной программе.

1.5.3. Проведение информационных мероприятий, в целях информирования субъектов МСП об условиях участия в акселерационной программе «Экспортный форсаж» и повышения мотивации к экспортной деятельности. В целях информирования субъектов МСП-потенциальных участников, прошедших первичный отбор – о сроках запуска республиканской экспортной акселерационной программы, условиях и этапах ее реализации, Агентство организует публичное информационное мероприятие. К участию в мероприятии Агентство привлекает Министерство промышленности, экономического развития и торговли Республики Марий Эл, в функции которого входит координация поддержки экспорта и контроль достижения ключевых показателей эффективности Агентством в Республике Марий Эл, а также аккредитованных специалистов по сопровождению акселерационных программ в Республике Марий Эл.

1.5.4. Формирование перечня кандидатов в специалисты акселерационной программы «Экспортный форсаж» (тренеры, наставники, трекаеры) в Республике Марий Эл. Перечни аттестованных наставников и трекеров акселерационной программы передаются в Республику

Марий Эл, а также размещаются на сайте Школы экспорта РЭЦ.

1.5.5. Проведение информационных модулей программы осуществляется по месту фактического нахождения Агентства по адресу: РМЭ, г. Йошкар-Ола, Воскресенский проспект, д. 9а. Офис Агентства оборудован проектором и экраном, с обеспечением доступа участников программы к информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», Агентством арендуются ноутбуки для участников программы, трех флипчартов, закупаются канцелярские принадлежности (блокноты, ручки, карандаши и другое), участники программы обеспечиваются печатными раздаточными материалами.

1.5.6. Привлечение тренеров для проведения информационных модулей программы, в том числе с использованием видеоконференцсвязи, по согласованию со Школой экспорта РЭЦ.

1.5.7. Привлечение наставников и их распределение между субъектами МСП - участниками программы для сопровождения в межмодульный и постакселерационный периоды. Один наставник может работать не более чем с 10 компаниями одновременно.

1.5.8. Привлечение трекеров для проведения мониторинга (на еженедельной основе) совместно с тренерами и наставниками статуса выполнения субъектами МСП индивидуальной «дорожной карты» по выходу на внешние рынки и заполнение соответствующих отчетов.

1.6. Участниками акселерационной программы Школы экспорта РЭЦ «Экспортный форсаж» являются не менее 10 субъектов МСП, прошедшие отбор согласно методике, утвержденной Школой экспорта РЭЦ, и заключившие Меморандум о сотрудничестве.

1.7. Межмодульное и постакселерационное сопровождение может проводиться наставниками очно и (или) в формате телефонных переговоров и (или) посредством видеоконференцсвязи.

1.8. Проведение информационных модулей осуществляется в очном формате. В исключительных случаях по согласованию со Школой экспорта РЭЦ проведение информационных модулей может быть организовано в дистанционном формате с использованием программных продуктов и технических решений, позволяющих обеспечить интерактивное взаимодействие с участниками во время проведения.

2. Порядок предоставления комплексной услуги

2.1. В целях оказания комплексной услуги Агентством осуществляется телефонное информирование субъектов МСП о проведении акселерационной программы «Экспортный форсаж».

Среди субъектов МСП, проявившими интерес стать участником акселерационной программы «Экспортный форсаж», Агентство проводит отборочные мероприятия в соответствии с методическими рекомендациями, утвержденными Школой экспорта РЭЦ.

Компаниям, которые по итогам прохождения комплексной диагностики получили заключения о целесообразности участия в экспортной акселерационной программе «Экспортный форсаж» Агентство направляет информацию по датам начала реализации акселерационной программы «Экспортный форсаж» в Республике Марий Эл, а также Меморандум о сотрудничестве, где предметом является установление в рамках сотрудничества Сторон основ взаимодействия по обеспечению надлежащих условий прохождения участником акселерационной программы Школы экспорта РЭЦ, направленной на реализацию образовательных и комплекса информационно-консультационных услуг для развития экспортного потенциала участника

2.2. Согласно Меморандуму субъекты МСП-участники акселерационной программы «Экспортный форсаж» предоставляют Агентству гарантийное письмо, в котором подтверждают свое участие в акселерационной программе «Экспортный форсаж» и направляют не более четырех работников. Агентством проводятся информационные модули для субъектов МСП-участников акселерационной программы «Экспортный форсаж», обеспечивается консультационная поддержка, осуществляется экспертное сопровождение, в частности,

проводится не менее 3 (трех) экспертных консультаций, направленных на содействие субъектам МСП- участникам в заключении экспортного контракта.

2.3. По завершении обучения по последнему модулю акселерационной программы «Экспортный форсаж» Стороны заключенного Меморандума подписывают акт оказанных информационно-консультационных услуг в рамках проработки плана реализации экспортного проекта участника акселерационной программы, содержащий перечень оказанных Агентством услуг в период между проведением информационных модулей.

3. Основания для отказа в предоставлении комплексной услуги

1. Первичный отбор не проходят компании, имеющие хотя бы один из следующих признаков:

1.1. Сырьевые и энергетические компании, а также компании, у которых основной вид деятельности связан с оборонно-промышленным комплексом.

1.2. Юридические лица, имеющие признаки фиктивной деятельности или находящиеся на стадии ликвидации.

1.3. Юридические лица, по которым есть негативная информация в отношении благонадежности и (или) деловой репутации самой компании или руководителя

1.4. Компании, принимающие участие в программе «Акселератор экспертного роста», реализуемой Школой экспорта РЭЦ в рамках национального проекта «Повышение производительности труда и поддержка занятости».

2. Процедуру верификации перечня отобранных компаний не проходят компании, по которым есть негативная информация или достаточные основания полагать, что компанию не заинтересуют возможность участия в акселерационной компании «Экспортный форсаж».

3. Исходя из данных, полученных из расчета и анализа финансовых показателей, компания не включается в итоговый список, если наберет менее 4 баллов.

4. Во время комплексной диагностики заинтересованных компаний проводится оценка заградительных барьеров и в случае выявления у них критичных заградительных барьеров и требований рынков, компаниям не рекомендовано участие в дальнейших процедурах оценки.

5. В ходе процедуры оценки потенциала компании и команды для реализации экспортного проекта компании, набравшие менее 10 баллов, далее в конкурсном отборе не участвуют.

6. Процедуру финансовой оценки, не проходят компании, набравшие менее 7 баллов.